Приложение
к постановлению
администрации Омутинского
муниципального округа
от 10 сентября 2026г. № 735-п

Типовые требования
к форме и содержанию бизнес-плана

1. Общие положения

1.1. Информация в бизнес-плане должна быть объективной, основываться на обоснованных данных и не противоречащих им разумных предположениях. Все числовые данные и ключевые предположения должны сопровождаться ссылками на источники информации с указанием даты, по состоянию на которую приведена информация. Изложение информации в бизнес-плане должно быть понятным, логичным и структурированным.

Бизнес-план предоставляется в электронном виде, подписанный с помощью квалифицированной электронной подписи организации, а также в бумажном виде с утверждающей подписью руководителя организации и даты составления, если квалифицированная электронная подпись руководителя организации отсутствует.

Все таблицы (приложения) к бизнес-плану должны быть оформлены в виде единой финансовой модели, связанной расчетными формулами.

1.2. В случае отсутствия в бизнес-плане разделов, соответствующих указанным ниже, к бизнес-плану должна быть приложена пояснительная записка с указаниями на разделы, в которых следует искать требуемую информацию, или обоснованием того, почему информация в бизнес-плане не приводится.

1.3. В целях настоящих требований под понятием Проект подразумевается сделка, обеспечиваемая муниципальной гарантией Омутинского муниципального округа.

1.4. Требования к построению и оформлению финансовой модели реализации проекта:

1.4.1. Финансовая модель реализации проекта (далее - финансовая модель) должна быть предоставлена в электронном виде в формате электронных таблиц, подписанном с помощью квалифицированной электронной подписи организации, а также на бумажном носителе, если квалифицированная электронная подпись руководителя организации отсутствует, в виде отчетных форм (Приложения 1 - 14), сформированных по результатам проведения расчетов, и книги допущений (исходных данных о проекте, использованных для подготовки финансовой модели). Отчетные формы, предоставленные на бумажном носителе, должны быть подписаны руководителем организации. Все предоставляемые электронные файлы не должны содержать ограничений на проведение изменений и копирование, а также скрытых листов, любой зашифрованной или защищенной паролем информации. По решению разработчика бизнес-плана допускается наличие иных таблиц, необходимых для расчетов.

1.4.2. Книга допущений должна содержать источники, использованные для формирования исходных данных и допущений, а также описание алгоритма и принципов расчета всех ключевых показателей проекта, рассчитываемых в финансовой модели, за исключением показателей, порядок

расчета которых указан в настоящих требованиях. Не должно содержаться данных, которые противоречат друг другу.

1.4.3. Ячейки, содержащие различные типы данных, должны выделяться различными стилями (цвет текста и фона, размер шрифта и т.п.) таким образом, чтобы они были легко визуально различимы. В финансовой модели должны быть разделены разными стилями ячейки, которые ссылаются на книгу допущений (далее - вводные данные), ячейки в финансовой модели, которые изменяются при изменении других ячеек финансовой модели посредством формул, макросов, форм управления или посредством другого программного инструмента, нетипичные вводные данные или вычисления, генерируемые макросами значения, резервные и вспомогательные ячейки, изменяемые параметры для анализа чувствительности, а также другие логические группы ячеек. Подбор стилей должен обеспечивать доступность восприятия финансовой модели.

1.4.4. Все вводные данные финансовой модели должны быть реализованы в виде прямых ссылок. Все вычисляемые значения и результаты финансовой модели должны автоматически пересчитываться при изменении вводных данных финансовой модели.

1.4.5. Шаг прогноза в финансовой модели - не более одного года.

1.4.6. Ни одна часть финансовой модели не должна быть защищена, заблокирована или иным образом недоступна или труднодоступна для проверки и внесения изменений. Все формулы в электронных таблицах должны быть доступными для просмотра.

1.4.7. Финансовая модель не должна содержать циклических ссылок (последовательность ссылок, при которой формула ссылается (через другие ссылки или напрямую) на саму себя). При необходимости циклические ссылки должны разрешаться при помощи макросов.

1.4.8. Финансовая модель не должна содержать ссылок на внешние файлы и/или отсутствующие листы.

2. Титульный лист бизнес-плана проекта

К бизнес-плану оформляется титульный лист, который должен содержать следующую информацию:

Наименование организации - инициатора проекта.

Наименование проекта.

Утверждающая подпись руководителя организации - инициатора проекта.

Информация о разработчике бизнес-плана.

Год и месяц составления бизнес-плана.

3. Краткий обзор (резюме) проекта

3.1. Наименование проекта.

3.2. Инициатор проекта.

3.3. Место реализации проекта.

3.4. Суть проекта:

бизнес-цель проекта;

производственная цель проекта;

задачи проекта;

тип проекта (модернизация оборудования, реконструкция, новое строительство; расширение действующего производства; иное изменение с целью ведения коммерческой деятельности).

3.5. Сроки и этапы реализации проекта, в том числе выполненные работы по проекту.

3.6. Форма участия Омутинского муниципального округа в предоставлении муниципальной гарантии.

3.7. Потребность в капитальных вложениях (Приложение 1):

общая стоимость проекта - млн рублей;

объем выполненных работ пообъектно в соответствии с проектной документацией (далее ПД) - млн рублей;

потребность в финансировании (по источникам) с учетом требований пункта 5.2. - млн рублей.

3.8. Сведения о степени удорожания капитальных затрат по годам (стоимости по ПД).

3.9. Финансирование проекта:

3.9.1. Соотношение собственных и заемных средств на реализацию проекта;

3.9.2. Объем заемных средств на реализацию проекта, процентная ставка, график предоставления и возврата заемных средств (Приложение 2) в разрезе кредитных организаций;

3.9.3. Лизинг.

3.10. Прилагаются данные (Приложение 3) по организации на последнюю отчетную дату о заемных средствах с указанием кредиторов, величины долга, даты получения и даты погашения кредитов, видов их обеспечения, процентной ставки, периодичности гашения, сумм просроченной задолженности с приложением подтверждающих документов. Также прилагается аналогичная информация по полученным гарантиям (банковским, государственным, муниципальным).

3.11. Оценка социально-экономической эффективности проекта на основе финансовой модели:

3.11.1. Оценка экономической эффективности проекта в соответствии с показателями пункта 8.7.2. настоящих требований.

3.11.2. Оценка эффективности должна содержать сравнение двух вариантов результатов расчета вышеприведенных критериев: с учетом средств бюджета Омутинского муниципального округа и без учета этих средств (соответственно должны присутствовать два варианта расчета финансовой модели за исключением приложений 3 и 6).

Оценка бюджетной эффективности проекта (эффективность участия Омутинского муниципального округа в проекте с точки зрения расходов и доходов бюджетов разных уровней) и приведенного к моменту расчета накопленному бюджетному денежному потоку. Срок окупаемости бюджетных средств на основе Приложения 4.

3.11.3. Оценка социальной эффективности проекта (создание новых рабочих мест, расширение жилого фонда, использование труда инвалидов и т.п.).

4. Инициатор проекта

4.1. Общие данные

Организационно-правовая форма, наименование, адрес и дата регистрации (начала работы), контактные данные.

Вид основной деятельности организации в соответствии с ОКВЭД и деятельности по проекту.

Филиалы и дочерние организации (основные виды их деятельности).

История развития организации: события, которые повлияли на развитие организации, главные успехи и достижения компании в период до настоящего времени. Важные изменения в структуре компании, управлении или собственности.

Опыт работы в сфере деятельности, связанной с предлагаемым проектом.

Описание текущего масштаба бизнеса организации - инициатора (оценка активов, доля рынка, и др.).

4.2. Учредители (акционеры)

Размер уставного (акционерного) капитала. Количество и номинал выпущенных акций, в том числе обыкновенных и привилегированных. Информация о площадке, на которой были размещены и торгуются акции и облигации компании, а также о наличии неоплаченных в срок (дефолтных) облигаций.

Доля оплаченного капитала.

Перечень основных учредителей (акционеров), с указанием их долей в капитале.

Количество и номинал объявленных акций. В случае участия государства в форме выкупа акций (участия в УК), указать, как изменятся доли в капитале учредителей.

4.3. Основные показатели деятельности

4.3.1. Результаты деятельности организации

Показатель	Единица измерения	Отчетный год	Последний отчетный период
Объем производства			
Количество производимых товаров (работ, услуг)			
Численность персонала			
Выручка от реализации			
в том числе: НДС, акцизы			
Себестоимость			
Валовая прибыль			
Коммерческие расходы			
Управленческие расходы			
Прибыль от продаж			
Доходы от участия в других организациях			
Проценты к получению			
Проценты к уплате			
Прочие доходы*			
Прочие расходы*			
Прибыль до налогообложения			

Налог на прибыль			
Чистая прибыль			
Дебиторская задолженность			
в том числе просроченная*			
Кредиторская задолженность			
в том числе просроченная*			

* - привести пояснения по показателям.

4.3.2. Прикладывается бухгалтерская отчетность за последний отчетный год и последний отчетный период по формам в соответствии с приказом Министерства финансов Российской Федерации от 02.07.2010 № 66н "О формах бухгалтерской отчетности организаций".

4.3.3. В случае наличия просроченной дебиторской и/или кредиторской задолженности необходимо пояснить причины возникновения.

5. Организационный план

5.1. В данном разделе необходимо дать описание стратегии реализации проекта, привести временной график (в виде организационной схемы) реализации проекта с указанием предполагаемого начала и продолжительности выполнения основных этапов его реализации.

В прединвестиционной стадии должен содержаться план проектно-изыскательских, геологоразведочных работ. В инвестиционной стадии - план финансирования, стадии ввода мощностей - этапы строительных, монтажных, пуско-наладочных и иных работ по проекту.

Также приводится обоснование выбора местоположения (при реализации проекта на новой площадке, а не на действующей, требования к площадке для размещения, доступность ресурсов, близость к потребителям, инфраструктура (возможность и стоимость подключения к сетям).

5.2. Правовые вопросы осуществления проекта

Перечень разрешительной документации, характеризующей специфику отдельных отраслей и дающих право на хозяйственную деятельность, в том числе наличие соответствующих лицензий.

Наличие положительного заключения государственной экспертизы проектной документации, утвержденного проекта строительства, документов об отводе земельного участка под строительство объекта.

Прилагается копия проектной документации и положительное заключение о достоверности определения сметной стоимости объекта капитального строительства.

Подтверждающие документы прилагаются к бизнес-плану.

6. Производственный план

6.1. Программа производства и реализации продукции (Приложение 5). Принятая технология производства с подробным описанием всех процессов.

6.2. Требования к организации производства. Информация о режиме работы, сменности.

6.3. Поставщики сырья и материалов (название, условия поставок), цены на момент разработки бизнес-плана, прогнозные цены на плановый период, рассчитанные с использованием индексов цен производителей (Приложение 6), определяемых Минэкономразвития России (в случае отсутствия долгосрочных контрактных цен).

6.4. Альтернативные источники снабжения сырьем и материалами.

6.5. Численность работающих и затраты на оплату труда (Приложение 7).

6.6. Затраты на выпуск продукции. Переменные и постоянные затраты. Себестоимость единицы продукции (Приложение 8).

6.7. Обеспечение экологической и технической безопасности, охраны труда.

7. Маркетинговое исследование потенциала сбыта продукции

7.1. Описание продукта (услуги).

7.2. Функциональное назначение продукта (для каких целей он предназначен).

7.3. Характерные свойства продукта (уникальные если имеются).

7.4. Требования к качеству продукта, стандартам (ГОСТ, ТУ и др.).

7.5. Сравнение с конкурирующими (замещающими или альтернативными) продуктами, в том числе экспортный потенциал и возможность импортозамещения.

7.6. Стадия развития продукта (идея, эскизный проект, рабочий проект, прототип, опытная партия, действующее серийное производство).

7.7. Степень патентно-лицензионной защищенности продукта, наличие зарегистрированной торговой марки.

7.8. Возможности дальнейшего развития продукта.

7.9. Ситуация на мировом рынке (в случае экспорта продукции (услуги) за границу), в том числе:

текущая ситуация;

основные тенденции и перспективы развития мирового рынка.

7.10. Ситуация на российском рынке, в том числе:

сравнение цены реализации единицы продукции (из Приложения 8) и фактически сложившегося уровня цен на рынке;

производство в РФ (динамика, структура по категориям, субъектам федерального округа);

прогноз объемов производства и емкости рынка в РФ, степень насыщенности;

данные о сезонности спроса или предложения;

цены в РФ (цены производителей и потребительские цены, динамика цен);

государственное регулирование отрасли, анализ государственных отраслевых программ на предмет наличия государственной поддержки в рамках реализации проекта;

уровень конкуренции на рынке в РФ, информация об основных конкурентах организации;

барьеры входа в отрасль (включая законодательные ограничения, ограничения доступа к ключевым ресурсам, ограничения по масштабу производства).

7.11. План продаж и сбытовая политика организации в рамках текущей деятельности и реализации проекта, основные каналы продаж и методы стимулирования сбыта (реклама, мерчендайзинг и т.д.).

7.12. SWOT-анализ проекта, стратегия конкурентной борьбы.

7.13. Имеющиеся договоры намерений, договоры поставки выпускаемой продукции (услуг).

8. Финансовый план

8.1. Условия и допущения, принятые для расчета.

К расчетам предъявляются следующие требования:

расчет выполняется в прогнозных ценах;

расчет осуществляется на период, превышающий срок окупаемости проекта и возврата заемных средств (RP, определяется по графику кредитования (Приложение 2) на один год, либо до окончания срока эксплуатации оборудования, продажи (ликвидации) организации;

значения всех исходных и расчетных данных приводятся в рублях, при этом если исходные данные выражены в валюте, то они пересчитываются в рубли по единому курсу Центрального банка Российской Федерации (далее - ЦБ РФ) на момент выполнения расчетов (указать дату и курс).

8.2. Налоги и сборы, уплачиваемые организацией.

Сведения о применяемой в организации системе налогообложения. Дата перехода на используемую систему.

В зависимости от используемой системы налогообложения заполняется таблица (Приложение 6) с перечислением всех уплачиваемых в плановом периоде в рамках проекта налогов, их ставок, долей зачисления в разрезе уровней бюджетной системы и льгот (при наличии).

Пример:

Наименование налогов и сборов, уплачиваемых организацией, реализующей проект	Ставка, % (или сумма)	Доля в федеральный бюджет, %	Доля в региональный бюджет, %	Доля в местный бюджет, %	Льготы (основание), %
Страховые взносы в ПФР, ФСС и ФОМС					
Налог на добавленную стоимость					
Налог на имущество					
Налог на прибыль					
Прочие налоги и сборы (расшифровать)					
Акцизы на сырье и готовую продукцию (с расшифровкой номенклатуры)					

8.3. Капитальные затраты и амортизация (инвестиционный план).

Приводится информация об источниках инвестиций, сроках и порядке их привлечения (Приложение 9).

Состав основного оборудования, его характеристики (габариты, вес, условия эксплуатации, потребляемая мощность, расходные параметры и др.), состояние, поставщики, условия поставок и схема приобретения (аренда, покупка, лизинг). Анализ коммерческих предложений по критерию цена/качество. Сравнение технических параметров приобретаемого оборудования (техники) в коммерческих предложениях. Совместимость с имеющимся оборудованием (техникой). В случае приобретения импортного оборудования - обоснование отсутствия возможности приобретения оборудования российского производства.

Стоимость разработки проектной документации, строительства. Структура капитальных вложений, предусмотренная в проектно-сметной документации и сметно-финансовом расчете, в том числе строительно-монтажные работы, затраты на оборудование, прочие затраты пообъектно (Приложение 10).

В таблице указываются предстоящие затраты капитального характера. Стоимость затрат и их распределение по интервалам планирования должны соответствовать условиям платежа в контрактах (договорах), приведенных в Приложениях к бизнес-плану (при наличии данных контрактов на момент составления бизнес-плана). Номер интервала ввода в эксплуатацию соответствует интервалу планирования, в котором соответствующий актив ставится на баланс и начинает амортизироваться.

Расчет амортизационных отчислений (Приложение 11). Форма амортизации (простая, ускоренная), метод начисления амортизации. Норма амортизационных отчислений. Основание для применения нормы ускоренной амортизации.

При наличии осуществленных капитальных вложений и необходимости учета их амортизации в расчетах по проекту, они описываются в отдельной аналогичной таблице (без расшифровки по интервалам).

Информация о подрядных организациях, планируемых к привлечению инвестором для выполнения геодезических, проектно-изыскательских, земляных, строительных, строительно-монтажных и прочих работ на объектах строительства, с указанием наименования и места нахождения юридического лица, места нахождения его материально-технической базы, в разрезе основных видов работ. В случае привлечения для выполнения подрядных работ иностранных организаций обосновывается отсутствие возможности привлечения российских организаций, ведущих предпринимательскую деятельность на территории РФ.

8.4. Бюджет доходов и расходов.

Расчет приводится для каждого интервала планирования (Приложение 12).

Представляет собой сводную информацию о финансовых результатах по бухгалтерской отчетности организации. Назначение этой таблицы - анализ на каждом интервале планирования соотношения доходов организации (проекта), относимых в соответствии с учетной политикой организации к данному периоду, со связанными с ними расходами, а также налоговыми выплатами и дивидендами.

Отчет о финансовых результатах необходим для оценки эффективности текущей (хозяйственной) деятельности. Его анализ позволяет также оценить размер чистой прибыли, являющейся наряду с амортизацией одним из основных источников денежных средств, для возврата займов, привлеченных на финансирование инвестиционных издержек проекта.

8.5. Бюджет движения денежных средств.

Денежный поток проекта рассчитывается на каждом интервале планирования проекта как сальдо притока и оттока денежных средств от операционной, инвестиционной и финансовой деятельности (Приложение 13).

Основным условием финансовой реализуемости проекта является положительное значение накопленного денежного потока проекта (рассчитанного нарастающим итогом) на каждом интервале планирования проекта. Выполнение данного условия обеспечивается подбором соответствующих источников финансирования, покрывающих дефицит денежных средств на этапе осуществления капитальных затрат и формирования первоначальных оборотных средств.

8.6. Источники, формы и условия финансирования.

На основе данных Приложения 9 определяется и приводится соотношение (в процентах) источников финансирования проекта.

Заемные средства приводятся с расшифровкой по целям использования (оборотные средства или капитальные затраты), а также с указанием по каждому займу: наименования кредитора, суммы и валюты кредита, процентной ставки, периода использования кредита, срока и графика погашения основного долга по кредиту, периодичности выплаты процентов.

8.7. Оценка экономической эффективности проекта.

8.7.1. Расчет показателей оценки экономической эффективности проекта производится на основе данных бюджета движения денежных средств (Приложение 13).

8.7.2. Показатели эффективности проекта:

ставка дисконтирования (d);

чистая приведенная стоимость (NPV);

срок окупаемости (PP);

дисконтированный срок окупаемости (DPP);

внутренняя норма доходности (IRR).

8.7.2.1. Чистая приведенная стоимость (NPV).

Важнейшим показателем эффективности проекта является чистая приведенная стоимость, которая равна значению накопленного чистого дисконтированного денежного потока на последнем интервале планирования.

Денежный поток - сумма притоков (поступлений) и оттоков (выплаты) денежных средств.

Проект признается соответствующим критерию финансовой эффективности в случае если NPV>0.

$$NPV = FCF_0 + \sum_{t=1}^{T} \frac{FCF_t}{(1+\mathrm{d})^t}$$

, где

FCF_t - чистый денежный поток в периоде t (денежный поток по операционной деятельности + денежный поток по инвестиционной деятельности + величина выплачиваемых процентов по заемным средствам);

FCF_0 - чистый денежный поток на начало реализации инвестиционного проекта;

T - момент времени, ограничивающий срок прямого прогнозирования денежных потоков инвестиционного проекта;

Ставка дисконтирования (d) устанавливается единой на весь период расчетов и рассчитывается как средневзвешенная стоимость капитала инвестиционного проекта, в годовом исчислении (WACC).

$$WACC = r_e * \frac{E}{D + D_f + E} + r_d * \frac{D * \left(1 - T_n\right)}{D + D_f + E} + r_g * \frac{D_f}{D + D_f + E}$$

, где

r_e - средневзвешенная стоимость собственного капитала инвестиционного проекта устанавливается в размере не менее ставки по облигациям федерального займа (далее - ОФЗ) по данным о ставках рынка ГКО (государственные краткосрочные облигации) - ОФЗ на сайте ЦБ РФ со сроком, максимально близким к срокам реализации проекта, на день разработки бизнес-плана.

r_d - средневзвешенная стоимость заемных источников капитала инвестиционного проекта (на основе средневзвешенной ставки кредитования в соответствии с договорами на привлекаемые для реализации проекта банковские ресурсы);

r_g - требуемая доходность на вложение капитала из средств муниципального образования (отражает размер ставки по ОФЗ) по данным о ставках рынка ГКО-ОФЗ на сайте ЦБ РФ со сроком, максимально близким к срокам реализации проекта, на день разработки бизнес-плана);

E - величина собственного капитала, инвестируемого в проект;

D - величина кредитных средств, инвестируемых в проект;

D_f - суммарная величина средств муниципального образования (если применимо);

T_n - ставка налога на прибыль.

8.7.2.2. Срок окупаемости (PP).

Сроком окупаемости ("простым") называется продолжительность периода от начала расчета до наиболее раннего интервала планирования, после которого чистый денежный поток проекта становится и в дальнейшем остается положительным (показатель 15 Приложения 13).

$$PP = N + \frac{\text{Невозмещенная стоимость на начало года окупаемости}}{\text{Приток наличности в течение года окупаемости}}$$

, где

N - порядковый номер года, предшествующего году окупаемости.

8.7.2.3. Дисконтированный срок окупаемости (DPP)

Дисконтированный срок окупаемости определяется аналогично "простому" сроку окупаемости, но на основе накопленного чистого дисконтированного денежного потока.

8.7.2.4. Внутренняя норма доходности (IRR).

Внутренней нормой доходности называется ставка дисконтирования, при которой чистая приведенная стоимость проекта на заданном промежутке времени обращается в ноль. Соответствующая ставка определяется итерационным подбором при расчетах чистой приведенной стоимости либо с использованием финансового калькулятора или табличного процессора электронных таблиц, содержащих встроенную функцию для расчета IRR.

Для оценки эффективности проекта значение внутренней нормы доходности необходимо сопоставлять с средневзвешенной стоимостью капитала инвестиционного проекта.

Значение IRR	Комментарии
IRR>d	Проект имеет внутреннюю норму доходности выше чем затраты на собственный и заемный капитал. Данный проект следует принять для дальнейшего анализа
IRR<d	Проект имеет норму доходности ниже чем затраты на капитал, это свидетельствует о нецелесообразности вложения в него
IRR=d	Внутренняя доходность проекта равна стоимости капитала, проект находится на минимально допустимом уровне и следует произвести корректировки движения денежных средств и увеличить денежные потоки

8.8. Уровень безубыточности.

Точка безубыточности (BEP) соответствует объему реализации в стоимостном выражении, начиная с которого выпуск продукции должен приносить прибыль. Значение показателя рассчитывается по формуле:

$BEP = TFC/(\text{P-AVC})/P$, где

TFC - величина условно-постоянных издержек,

AVC - величина переменных издержек на единицу продукции,

P - цена реализации единицы продукции.

Данные о постоянных и переменных расходах принимаются согласно информации Приложения 8.

8.9. Анализ чувствительности.

8.9.1. В финансовой модели проводится однопараметрический анализ чувствительности NPV к изменению каждого из основных параметров проекта на +/- 25% от исходных значений с шагом 5%. То есть при анализе влияния на показатели эффективности проекта изменений одного из исходных параметров, значения остальных анализируемых параметров проекта не изменяются.

8.9.2. Обязательными параметрами для анализа чувствительности являются:

цена готовой продукции;

себестоимость производства;

объем производства (в натуральном выражении);

инвестиционные издержки.

8.9.3. В зависимости от специфики проекта, дополнительно проводится анализ чувствительности NPV к изменению других параметров, оказывающих существенное влияние на его успешную реализацию. Например, к стоимости энергоресурсов (для энергоемких проектов); к обменному курсу соответствующей валюты (для экспортных, импортозамещающих проектов или проектов, в структуре себестоимости которых значительную долю занимает импортное сырье, а реализация готовой продукции осуществляется на внутреннем рынке) и т.п.

8.9.4. Результаты анализа чувствительности по всем параметрам приводятся на соответствующем графике в Приложении к бизнес-плану, а также пояснениях в текущей главе о степени влияния возникающих отклонений на NPV проекта.

8.10. Оценка финансовой устойчивости.

Если проект предполагает участие Омутинского муниципального округа в уставном капитале организации-заявителя (выкуп акций, долей), предоставляется расчет показателей финансовой устойчивости и платежеспособности организации, а также основных показателей финансово-хозяйственной деятельности (Приложение 14).

8.11. Оценка бюджетного эффекта.

Оценка бюджетного эффекта производится на основе притока и оттока денежных средств бюджетов в рамках рассматриваемого проекта (Приложение 4). Доходы бюджетов формируются за счет поступления налогов и сборов в соответствии с применяемой в рамках проекта системой налогообложения, а также дивидендов от участия в уставном капитале. Исходными данными для расчета поступлений являются соответствующие приложения (Приложения 7, 11, 12). К расходам бюджетов относятся расходы по предлагаемому проекту (величина муниципальных гарантий Омутинского муниципального округа, объем предоставляемых льгот по уплате налогов, зачисляемых в консолидированный бюджет Омутинского муниципального округа, размер вклада в уставный капитал организации, субсидии из бюджета Омутинского муниципального округа). Ставка дисконтирования бюджетных потоков принимается равной значению показателя r_g, указанному в пункте 8.7.2.1. настоящих требований.

9. Оценка рисков, управление рисками

9.1. В данном разделе бизнес-плана проводится качественный анализ рисков проекта, не поддающихся формальному анализу.

9.2. На основе приведенного ниже примерного перечня возможных рисков необходимо оценить вероятность их возникновения при реализации проекта в терминах: "высокая", "средняя", "низкая"; а также устойчивость проекта по отношению к рискам, отнесенным к категории вероятных.

9.3. В случае высокой и средней вероятности возникновения рисков и низкой устойчивости проекта по отношению к ним необходимо предложить способы управления такими рисками.

9.4. Риски, возникающие на этапе осуществления капитальных вложений:

невыполнение обязательств поставщиком (низкое качество, дефекты в оборудовании, технологии);

несвоевременная поставка и монтаж оборудования;

несовместимость отечественного оборудования с импортным;

срыв сроков строительства;

превышение расчетной стоимости проекта;

форс-мажор, материальный ущерб.

9.5. Риски, связанные с эксплуатацией:

невыход на проектную мощность (возникновение технологических или сырьевых ограничений);

выпуск продукции несоответствующего качества (возникновение технологических или сырьевых ограничений);

продукция не находит сбыта в нужном стоимостном выражении и в расчетные сроки;

несвоевременность поставок сырья;

возникновение необходимости в дополнительных (сверх бизнес-плана) закупках сырья;

инфляция затрат (опережающий рост цен на сырье, энергоносители и др. статьи затрат);

удорожание финансирования (негативные изменения валютного курса);

транспортные риски;

экологические риски (возникновение непредвиденных затрат на возмещение ущерба);

форс-мажор, материальный ущерб.

10. Воздействие проекта на окружающую среду

В данном разделе должна содержаться информация о воздействии проекта на окружающую среду и о соответствии проекта экологическому законодательству.

В разделе должны быть приведены основные результаты государственной экологической экспертизы, иных экологических экспертиз, экологического аудита (если они проводились).

Также необходимо привести описание планируемых мероприятий по охране окружающей среды (с указанием стоимости мероприятий и плана-графика их реализации).

Приложение № 1
к Типовым требованиям
к форме и содержанию
бизнес-плана

ПОТРЕБНОСТЬ В КАПИТАЛЬНЫХ ВЛОЖЕНИЯХ (согласно проектно-сметной документации)

млн. рублей

Наименование показателей		Всего по проектно-сметной документации в ценах прогнозных лет	Выполнено на начало текущего года			Выполнено на момент обращения			Подлежит выполнению до конца строительства		
			собственные средства	заемные средства	господдержка	собственные средства	заемные средства	господдержка	собственные средства	заемные средства	господдержка
1		2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
1.	Капитальные вложения по утвержденному проекту, всего										
	в том числе:										
1.1.	разработка проектной документации										
1.2.	строительно-монтажные работы										
	в том числе по объектам:										
1.3.	оборудование										
	в том числе:										
1.3.1.	монтируемое										
1.3.2.	немонтируемое										
1.4.	иные затраты капитального характера										

Руководитель организации _____ _____
подпись

Приложение № 2
к Типовым требованиям
к форме и содержанию
бизнес-плана

ГРАФИК КРЕДИТОВАНИЯ

Показатели		Единица измерения	год												итого
			янв	фев	мар	апр	май	июнь	июль	авг	сен	окт	ноя	дек	
1		2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15
1.	Остаток кредита на начало периода	тыс. руб.													
2.	Привлечение кредитов	тыс. руб.													
3.	Гашение основного долга	тыс. руб.													
4.	Остаток кредита на конец периода	тыс. руб.													
5.	Процентная ставка	%													
6.	Число дней в периоде	дней													
7.	Гашение суммы процентов за период	тыс. руб.													

Руководитель организации _____ _____

Приложение № 3
к Типовым требованиям
к форме и содержанию
бизнес-плана

ЗАЕМНЫЕ СРЕДСТВА ОРГАНИЗАЦИИ (по видам и кредиторам)

_____

Наименование (кредит, займ, облигации, лизинговый договор и т.д.) и контрагент

Показатели		Единица измерения	Значение
1		2	3
1.	Сумма договора		
2.	Дата получения		
3.	Процентная ставка (купон)		
4.	Остаток долга (лимита) на момент расчета бизнес-плана		
5.	Срок окончания договора (гашения)		
6.	Периодичность платежей		
7.	Размер просроченной задолженности		

Руководитель организации _____ _____
подпись

Приложение № 4
к Типовым требованиям
к форме и содержанию
бизнес-плана

БЮДЖЕТНЫЙ ЭФФЕКТ
ОТ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА

млн. рублей

Наименование показателя		1 год	2 год	n-й год	Итого
1		2	3	4	5
1.	Доходы бюджетов от проекта, всего				
1.1.1.	федеральный бюджет				
1.1.2.	региональный бюджет				
1.1.3.	местный бюджет				
	в том числе:				
1.2.	НДС к уплате				
1.2.1.	федеральный бюджет				
1.3.	Налог на имущество				
1.3.1.	региональный бюджет				
1.4.	Налог на прибыль				
1.4.1.	федеральный бюджет				
1.4.2.	региональный бюджет				
1.5.	НДФЛ				
1.5.1.	региональный бюджет				
1.5.2.	местный бюджет				
	и т.д. по всем видам налогов и сборов				
1.6.	Дивиденды				
1.6.1.	федеральный бюджет				
1.6.2.	региональный бюджет				
1.6.3.	местный бюджет				
2.	Расходы бюджетов на проект, всего				
2.1.1.	федеральный бюджет				
2.1.2.	региональный бюджет				
2.1.3.	местный бюджет				
	в том числе:				
2.2.	Государственная (муниципальная) гарантия				
2.2.1.	федеральный бюджет				
2.2.2.	региональный бюджет				
2.2.3.	местный бюджет				
2.3.	Льготы по уплате налогов				
2.3.1.	федеральный бюджет				
2.3.2.	региональный бюджет				
2.3.3.	местный бюджет				
2.4.	Размер вклада Омутинского муниципального округа в уставный капитал организации				
2.5.	Субсидии бюджета Омутинского муниципального				

	округа				
3.	Порядковый номер года реализации проекта	1	2	n	-
4.	Ставка дисконтирования бюджетных потоков*, % (r_g)				-
5.	Коэффициент дисконтирования (1/(1 + ставка дисконтирования)^ порядковый номер года реализации проекта				-
6.	Сальдо бюджетных потоков регионального и местного бюджетов (1.1.2. + 1.1.3 - 2.1.2. - 2.1.3.)				
7.	Сальдо бюджетных потоков регионального и местного бюджетов нарастающим итогом (сумма сальдо за предыдущий год и показателя 6 за текущий)				
8.	Дисконтированный бюджетный денежный поток регионального и местного бюджетов (произведение показателей 5 и 6)				
9.	Накопленный дисконтированный бюджетный денежный поток регионального и местного бюджетов (сумма потока за предыдущий год и показателя 8 за текущий)				-
10.	Сальдо бюджетных потоков (разность показателей 1 и 2)				
11.	Сальдо бюджетных потоков нарастающим итогом (сумма сальдо за предыдущий год и показателя 10 за текущий)				-
12.	Дисконтированный бюджетный денежный поток (произведение показателей 5 и 10)				
13.	Накопленный дисконтированный бюджетный денежный поток (сумма потока за предыдущий год и показателя 12 за текущий)				-

* - ставка устанавливается в соответствии с пунктом 8.7.2.1 Требований

Руководитель организации _____ _____

подпись

Приложение № 5
к Типовым требованиям
к форме и содержанию
бизнес-плана

ПРОГРАММА
ПРОИЗВОДСТВА И РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ

Показатели		Единица измерения	1 год	2 год	n-й год
1		2	3	4	5
1.	Объем производства:				
1.1.	в натуральном выражении				
1.2.	в стоимостном выражении				
	в том числе:				
1.2.1.	акцизы				
1.2.2.	НДС				
1.2.3.	без НДС и акцизов				
2.	Объем реализации:				
2.1.	в натуральном выражении				
2.2.	в стоимостном выражении				
	в том числе:				
2.2.1.	на внутреннем рынке				
	в том числе:				
2.2.1.1.	акцизы				
2.2.1.2.	НДС				
2.2.1.3.	без НДС и акцизов				
2.2.2.	на внешнем рынке				
3.	Цена реализации за единицу продукции:				
3.1.	на внутреннем рынке				
	в том числе:				
3.1.1.	акцизы				
3.1.2.	НДС				
3.1.3.	без НДС и акцизов				
3.2.	на внешнем рынке				

Руководитель организации _____ _____
подпись

Приложение № 6
к Типовым требованиям
к форме и содержанию
бизнес-плана

Прогноз
инфляции, динамика цен в среднем за год*, доли ед.

Наименование показателя		Комментарий	1 год	2 год	n-й год
1		2	3	4	5
1.	Среднегодовой уровень инфляции (ИПЦ)	применяется к ...			
2.	Индекс цен производителей (ИЦП) по видам деятельности				
3.					
4.					
5.					
6.					

* - данные предоставляются в соответствии со сценарными условиями, основными параметрами прогноза социально-экономического развития РФ, разработанными Министерством экономического развития Российской Федерации на __.__._____ (дата)

Виды и ставки налоговых платежей и сборов

Наименование налогов и сборов, уплачиваемых предприятием		Ставка, % (или сумма)	Доля в федеральный бюджет, %	Доля в региональный бюджет, %	Доля в местный бюджет, %	Льготы, %
1.						
2.						
3.						
4.						
5.						
6.						

Операционные параметры

Наименование		Ед. изм.	Цена с НДС	Цена без НДС	Удельные нормы расхода на единицу готовой продукции
1.					
2.					
3.					
4.					
5.					
6.					

Руководитель организации _____ _____
подпись

Приложение № 7
к Типовым требованиям
к форме и содержанию
бизнес-плана

**ЧИСЛЕННОСТЬ
РАБОТАЮЩИХ, РАСХОДЫ НА ОПЛАТУ ТРУДА И УПЛАТА СТРАХОВЫХ ВЗНОСОВ В ПФР, ФСС И ФОМС**

Показатели		Единица измерения	1 год	2 год	n-й год
1		2	3	4	5
1.	Численность работающих по проекту, всего				
	в том числе:				
1.1.	рабочие, непосредственно занятые производством продукции	человек			
1.2.	рабочие, служащие и ИТР, не занятые непосредственно производством продукции	человек			
1.3.	сотрудники аппарата управления на уровне организации	человек			
1.4.	сотрудники, занятые сбытом продукции	человек			
2.	Расходы на оплату труда и уплата страховых взносов в ПФР, ФСС и ФОМС				
2.1.	Расходы на оплату труда производственных рабочих, всего				
	в том числе:				
2.1.1.	оплата труда				
2.1.2.	уплата страховых взносов в ПФР, ФСС и ФОМС				
2.2.	Расходы на оплату труда рабочих, служащих и ИТР, не занятых непосредственно производством продукции, всего				
	в том числе:				
2.2.1.	оплата труда				
2.2.2.	уплата страховых взносов в ПФР, ФСС и ФОМС				
2.3.	Расходы на оплату труда сотрудников аппарата управления на уровне организации, всего				
	в том числе:				
2.3.1.	оплата труда				
2.3.2.	отчисления во внебюджетные фонды				
2.4.	Расходы на оплату труда сотрудников службы сбыта продукции, всего				
	в том числе:				
2.4.1.	заработная плата				
2.4.2.	уплата страховых взносов в ПФР, ФСС и ФОМС				
3.	Расходы на оплату труда, всего				
	в том числе:				
3.1.	заработная плата				
3.2.	уплата страховых взносов в ПФР, ФСС и ФОМС				
Справочно:					
4.	Средняя заработная плата производственного персонала (непосредственно занятого производством продукции, рабочие, служащие и ИТР, не занятые непосредственно производством продукции) в месяц	тыс. руб.			
5.	Средняя заработная плата административно-	тыс. руб.			

	управленческого персонала (сотрудники аппарата управления на уровне организации, сотрудники, занятые сбытом продукции) в месяц				

Руководитель организации _____ _____
подпись

Приложение № 8
к Типовым требованиям
к форме и содержанию
бизнес-плана

ЗАТРАТЫ
НА ПРОИЗВОДСТВО И СБЫТ ПРОДУКЦИИ
(по видам продукции)

_____
наименование продукции

млн. рублей

Показатели		1 год	2 год	n-й год
1		2	3	4
Объем производства, ед. изм.				
Статьи расходов по видам продукции (без НДС)				
1.	сырье, материалы, комплектующие, полуфабрикаты, услуги производственного характера сторонних организаций и др.			
2.	топливо и энергия на технологические цели			
3.	амортизация зданий, сооружений и оборудования производственного назначения			
4.	оплата труда производственных работников*			
5.	уплата страховых взносов в ПФ РФ, ФСС РФ, ФОМС и ТФОМС с расходов на оплату труда производственных работников			
6.	подготовка и освоение производства			
7.	ремонт и техническое обслуживание оборудования			
8.	цеховые расходы (общепроизводственные)			
	в том числе:			
8.1.	оплата труда цеховых работников**			
8.2.	уплата страховых взносов в ПФ РФ, ФСС РФ, ФОМС и ТФОМС с расходов на оплату труда цеховых работников			
8.3.	амортизация зданий, сооружений общецехового назначения			
8.4.	ремонт и техническое обслуживание зданий, сооружений			
8.5.	оплата коммунальных услуг			
8.6.	прочие			
9.	Цеховая себестоимость (сумма показателей 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8)			
10.	общехозяйственные расходы			
	в том числе:			
10.1.	оплата труда аппарата управления организации***			
10.2.	уплата страховых взносов в ПФ РФ, ФСС РФ, ФОМС и			

	ТФОМС с расходов на оплату труда аппарата управления предприятия			
10.3.	оплата услуг (консультационных, информационных, связи и др.)			
10.4.	канцелярия			
10.5.	освещение, отопление административных помещений			
10.6.	услуги банка			
10.7.	амортизация зданий, сооружений, инвентаря общехозяйственного назначения			
10.8.	износ по нематериальным активам			
10.9.	подготовка кадров			
10.10.	налоги и сборы, относящиеся на себестоимость			
11.	прочие производственные расходы (за исключением показателей 1-10)			
12.	Производственная себестоимость (сумма показателей 9, 10, 11)			
13.	внепроизводственные расходы (коммерческие)			
	в том числе:			
13.1.	транспортные расходы			
13.2.	тара и упаковка, хранение			
13.3.	маркетинг			
13.4.	прочие			
14.	Прямые (переменные) затраты (сумма показателей 1, 2, 4, 5, 6, 11)			
15.	Общие (условно-постоянные затраты) (сумма показателей 3, 7, 8, 10, 13)			
16.	Полные затраты на производство и сбыт продукции (сумма показателей 14 и 15)			
17.	Себестоимость единицы продукции (показатель 16 / объем производства)			
18.	Прибыль			
	в том числе:			
18.1.	фонд поощрения			
18.2.	фонд развития			
19.	Цена реализации единицы продукции ((16 + 18) / объем производства)			

* - к производственным работникам относятся работники, непосредственно занятые производством продукции, выполнением работ, оказанием услуг

** - к цеховым работникам относятся работники, непосредственно не занятые производством продукции, выполнением работ, оказанием услуг, и при этом не относящиеся к аппарату управления организации (например работники вспомогательных и обеспечивающих служб, занятые содержанием, обслуживанием и управлением производства)

*** - к аппарату управления организации относятся работники, занятые управлением организацией, а также работники, выполняющие административные функции, необходимые для обеспечения деятельности организации.

Руководитель организации _____ _____

подпись

Приложение № 9
к Типовым требованиям
к форме и содержанию
бизнес-плана

ИСТОЧНИКИ ИНВЕСТИЦИЙ

млн. рублей

Наименование источников		Сумма
1		2
Собственные средства		
1.	Выручка от реализации акций (взнос в уставный капитал в денежной форме)	
2.	Нераспределенная прибыль (фонд накопления)	
3.	Неиспользованная амортизация основных средств	
4.	Амортизация нематериальных активов	
5.	Результат от продажи основных средств	
6.	Собственные средства, всего (сумма показателей 1, 2, 3, 4, 5)	
Заемные и привлеченные средства		
7.	Кредиты банков (по всем видам кредитов)	
8.	Заемные средства других организаций	
9.	Долевое участие в строительстве	
10.	Прочие	
11.	Заемные и привлеченные средства, всего (сумма показателей 7, 8, 9, 10)	
12.	Предполагаемая государственная поддержка проекта	
13.	Итого (сумма показателей 6, 11, 12)	

Руководитель организации _____ _____
подпись

Приложение № 10
к Типовым требованиям
к форме и содержанию
бизнес-плана

ИНВЕСТИЦИИ

млн. рублей

Статьи затрат		Всего	Выполнено на начало текущего года	1 год	2 год	n-й год
1		2	3	4	5	6
1.	Капитальные вложения по утвержденному проекту, подлежащие выполнению					
	в том числе:					
1.1.	разработка проектной документации					
1.2.	строительно-монтажные работы					
1.3.	оборудование					
2.	иные затраты капитального характера					

Руководитель организации _____ _____
подпись

Приложение № 11
к Типовым требованиям
к форме и содержанию
бизнес-плана

АМОРТИЗАЦИОННЫЕ ОТЧИСЛЕНИЯ

млн. рублей

Показатели		Норма амортизации в соответствии с установленным порядком (в процентах)	1 год	2 год	n-й год
1		2	3	4	5
1.	Основные фонды и нематериальные активы по проекту, всего	-			
	в том числе:				
1.1.	по бизнес-плану, всего	-			
	из них:				
1.1.1.	здания и сооружения				
1.1.2.	оборудование				
1.1.3.	нематериальные активы				
1.2.	начисленная амортизация по проекту	-			
1.3.	остаточная стоимость основных фондов и нематериальных активов по проекту	-			
2.	Ранее созданные основные фонды и нематериальные активы, относимые на себестоимость продукции по бизнес-плану (общепроизводственные,	-			

	общехозяйственные и сбытовые)				
2.1.	Всего по первоначальной стоимости	-			
	в том числе:				
2.1.1.	здания и сооружения				
2.1.2.	оборудование				
2.1.3.	нематериальные активы				
2.2.	начисленная амортизация	-			
2.3.	износ, %	-			
2.4.	остаточная стоимость основных фондов	-			
3.	Начисленная амортизация, всего (сумма показателей пунктов 1.2. и 2.2.)	-			
4.	Всего остаточная стоимость основных средств и нематериальных активов, всего (сумма показателей пунктов 1.3. и 2.4.)	-			

Руководитель организации _____ _____
подпись

Приложение № 12
к Типовым требованиям
к форме и содержанию
бизнес-плана

БЮДЖЕТ
ДОХОДОВ И РАСХОДОВ

млн. рублей

Показатели		1 год	2 год	n-й год
1		2	3	4
1.	Общая выручка от реализации товаров (услуг)			
2.	НДС, акцизы и аналогичные обязательные платежи от реализации выпускаемых товаров (оказания услуг)			
3.	Уплачиваемые экспортные пошлины			
4.	Выручка от реализации товаров (оказания услуг) за минусом НДС, акцизов и аналогичных обязательных платежей (разность между показателями 1 и 2, 3)			
5.	Общие затраты (без амортизации, налогов и процентов) на производство и сбыт товаров (оказание услуг)			
5.1.	НДС, акцизы и аналогичные обязательные платежи, уплачиваемые из затрат на материалы, топливо, энергию			
6.	Амортизационные отчисления (таблица 7, пункт 3)			
7.	Налоги, включаемые в себестоимость, всего (в т.ч. указать каждый в отдельности)			
8.	Финансовый результат (прибыль) (разность между показателями 4 и 5, 6, 7 с учетом показателя 5.1.)			
9.	Проценты к уплате			
10.	Налогооблагаемая прибыль (разность показателей 8 и 9)			
11.	Налог на прибыль			
12.	Чистая прибыль (разность показателей пункта 10 и 11)			
13.	Накопленная чистая прибыль			
14.	Платежи в бюджет (сумма показателей 2, 3, 7, 11 за вычетом показателя 5.1.)			

Руководитель организации _____ _____
подпись

Приложение № 13
к Типовым требованиям
к форме и содержанию
бизнес-плана

БЮДЖЕТ
ДВИЖЕНИЯ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

млн. рублей

Показатели		1 год	2 год	n-й год
1		2	3	4
Операционная деятельность				
1.	Денежные поступления, всего			
	в том числе:			
1.1.	поступления от продажи продукции (услуг)			
1.2.	прочие доходы от производственной деятельности			
2.	Денежные выплаты, всего			
	в том числе:			
2.1.	затраты по производству и сбыту продукции (услуг)			
2.2.	платежи в бюджет			
3.	Сальдо потока от операционной деятельности (разность показателей 1 и 2)			
Инвестиционная деятельность				
4.	Поступление средств, всего			
	в том числе:			
4.1.	денежные средства претендента на начало реализации проекта			
4.2.	продажа имущества			
4.3.	продажа финансовых активов (паи, ценные бумаги других эмитентов)			
5.	Выплаты, всего			
6.	Сальдо потока от инвестиционной деятельности (разность показателей 4 и 5)			
Финансовая деятельность				
8.	Поступление средств, всего			
	в том числе:			
8.1.	поступления от продажи своих акций			
8.2.	кредиты			
	в том числе государственная поддержка			
8.3.	займы			
9.	Выплата средств, всего			
	в том числе:			
9.1.	уплата процентов за предоставленные средства			
	из них:			
9.1.1.	по средствам государственной поддержки			
9.1.2.	по кредитам коммерческих банков (по каждому кредиту в отдельности)			
9.1.3.	по другим заемным средствам (по каждому в отдельности)			
9.2.	погашение основного долга, всего			
	из них:			
9.2.1.	по средствам государственной поддержки			
9.2.2.	по кредитам коммерческих банков (по каждому в отдельности)			
9.2.3.	по другим заемным средствам (по каждому в			

	отдельности)			
9.3.	выплата дивидендов			
10.	Сальдо потока по финансовой деятельности (разность показателей 8 и 9)			
11.	Денежный поток за период (сумма показателей 3, 6, 10)			
12.	Денежные средства на начало периода			
13.	Денежные средства на конец периода (сумма показателей 12 и 11)			
14.	Чистый денежный поток (сумма показателей 3, 6, 9.1.)			
15.	Чистый денежный поток нарастающим итогом (сумма показателя 15 за предыдущий год и показателя 14 за текущий)			
16.	Порядковый номер года реализации проекта	1	2	n
17.	Ставка дисконтирования, %			
18.	Коэффициент дисконтирования (1/(1+ставка дисконтирования)^порядковый номер года реализации проекта			
19.	Чистый дисконтированный денежный поток (произведение показателей 14 и 18)			
20.	Накопленный чистый дисконтированный денежный поток (сумма показателя 20 за предыдущий год и показателя 19 за текущий)			

Руководитель организации _____ _____

подпись

Приложение № 14
к Типовым требованиям
к форме и содержанию
бизнес-плана

ПОКАЗАТЕЛИ
ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ

Наименование показателя		Единица измерения	Отчетный год	Год, соответствующий концу планового периода проекта
1		2	3	4
1.	Уставный капитал	тыс. руб.		
2.	Чистые активы	тыс. руб.		
2.1.	Чистые активы в расчете на 1 акцию	руб.		
3.	Объем продаж (выручка от реализации) продукции, товаров, работ, оказания услуг (без НДС и акцизов), включая субсидии	тыс. руб.		
4.	Чистая прибыль (убыток)	тыс. руб.		
5.	Выплачено дивидендов по итогам соответствующего года, всего (за вычетом налога на дивиденды), в том числе:	тыс. руб.		
5.1.	На 1 обыкновенную акцию	руб.		
5.2.	На 1 привилегированную акцию	руб.		
6.	Чистый оборотный капитал	тыс. руб.		
7.	Коэффициент автономии (финансовой независимости)	%		
8.	Коэффициент маневренности	%		
9.	Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	%		
10.	Коэффициент соотношения заемных средств и собственного капитала	%		
11.	Коэффициент абсолютной ликвидности	%		
12.	Коэффициент быстрой ликвидности	%		
13.	Коэффициент текущей ликвидности	%		
14.	Рентабельность продаж	%		
15.	Рентабельность собственного капитала	%		
16.	Рентабельность текущих активов	%		

Руководитель организации _____ _____
подпись